

Несмачных О. В.
O. V. Nesmachnykh

ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВЫХ ОТНОШЕНИЙ В ИННОВАЦИОННЫХ СТРУКТУРАХ ГОСУДАРСТВЕННО-ПРОМЫШЛЕННОГО ПАРТНЕРСТВА КЛАСТЕРНОГО ТИПА

FINANCIAL RELATIONS WITHIN INNOVATIVE CLUSTER-TYPE PUBLIC-COMMERCIAL PARTNERSHIPS



Несмачных Ольга Викторовна – кандидат экономических наук, доцент кафедры международных отношений Санкт-Петербургского государственного политехнического университета (Россия, Санкт-Петербург); 8(911)742-13-82. E-mail: olga-nesmachnykh@yandex.ru.

Ms. Olga V. Nesmachnykh – PhD, Senior Lecturer, Department of International Relations, St.-Petersburg State Polytechnic, St.-Petersburg, tel.: 8 (911) 742-13-82. E-mail olga-nesmachnykh@yandex.ru

Аннотация. В статье рассмотрены причины и предпосылки государственно-промышленных партнерств кластерного типа, проанализированы основные проблемы общего финансового управления кластером.

Summary. The paper discusses the reasons for and preconditions of public-commercial cluster partnerships; basic problems of finance administration in clusters are analyzed.

Ключевые слова: кластер, государственно-промышленное партнерство, финансовое регулирование, эффективность функционирования, конкуренция.

Key words: cluster, public-commercial partnership, financial leverage, operation efficiency, competition.

УДК 331

Формирование промышленных кластеров часто рассматривается в качестве необходимого условия глобальной конкурентоспособности стран и регионов, также как экономическая специализация рассматривается в качестве важного пути преодоления проблем глобализации, связанных с воздействием внешней конкуренции. Кластерный подход превратился в последние годы в ключевой инструмент региональной промышленной политики ведущих индустриальных стран. Однако его практическое использование для формирования эффективной локальной предпринимательской среды, создания социальной и производственной инфраструктуры, повышения конкурентоспособности территорий еще недостаточно изучены и освоены отечественной практикой.

Понятие «кластер» подразумевает объединение отдельных элементов в единое целое с целью выполнения (реализации) определенной функции. В сумме эти элементы «представляют собой больше», чем по отдельности. Подобное значение имеет понятие «экономический кластер» – это группы успешно конкурирующих фирм, которые в результате своего объединения обеспечивают конкурентные позиции на рынках – отраслевом, региональном, национальном и мировом.

Современная теория кластеров предприятий пока не рассматривает их как системные объекты, которые, с одной стороны, имеют единообразные качественные параметры, позволяющие выделять их из ряда сходных экономико-организационных феноменов, а с другой – характеризуются многообразием форм, которых нужно типологизировать. При этом в типологии кластеров предприятий должны найти отражение их существенные черты и качественные индикаторы.

Несмачных О. В.

**ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВЫХ ОТНОШЕНИЙ В ИННОВАЦИОННЫХ СТРУКТУРАХ
ГОСУДАРСТВЕННО-ПРОМЫШЛЕННОГО ПАРТНЕРСТВА КЛАСТЕРНОГО ТИПА**

Объединяя в себе одновременно и конкуренцию, и сотрудничество, кластеры получают значительные преимущества в конкурентной борьбе. Современная конкуренция зависит прежде всего от производительности и гибкости предпринимательских процессов, а не только от географического расположения области, доступа к ресурсам или масштаба организации. Кроме того, ведущим фактором производства является инновационный фактор, который стимулирует конкурентные отношения в отрасли и ускоряет технологический процесс.

В результате на определенной территории возникают стихийные партнерства между промышленными предприятиями, между предприятием и научно-исследовательскими центрами, университетами и производством.

По нашему мнению, механизм интеграции должен исходить из того, что в системе кооперирующихся предприятий оказываются взаимосвязанными и взаимообусловленными практически все элементы производства: материально вещественные, трудовые, интеллектуальные и финансовые. Локальные технологии обслуживающих производств соединяются в системную технологию, связанную единым ритмом конечного звена кооперации. Устанавливаются системные пропорции и нормы затрат труда, распределения ресурсов, мощностей, капиталов, информации. При этом только рациональная кооперация будет способствовать наилучшему использованию ресурсов, появлению «дополнительной производительной силы». Она возникает как результат усиления целостности интегрированной структуры, которая приобретает качественно новые свойства и потенциал, превышающий сумму потенциалов ее звеньев.

Общая эффективность взаимодействия членов партнерства определяется целями и причинами их объединения. Зачастую у каждого участника кластера своя собственная цель. И это первая проблема финансового управления кластером – отсутствие четкой общей финансовой стратегии кластера. У каждого предприятия есть свои финансовые цели и цели, общие с отдельными предприятиями – участниками кластера, как правило, не все члены кластера являются партнерами между собой. Отсутствие общих целей и критериев эффективности взаимодействия для всех участников кластера затрудняет формирование общих рекомендаций и разработки общей финансовой стратегии, которая бы контролировала работу абсолютно всех участников интегрированной структуры.

Кроме того, между предприятиями сохраняются конкурентные отношения, следовательно, все они являются соперниками на общем территориальном рынке. Это означает, что отсутствует прозрачность финансовой и другой информации между участниками кластера, что делает невозможным общее планирование и прогнозирование деятельности кластера.

Все кластеры, так или иначе, являются инновационными, следовательно, присутствуют отношения между университетами и производством. Продукты интеллектуального труда, а также инновации очень сложно оценить, из-за чего возникает множество споров финансового характера между предприятиями.

Однако все эти проблемы финансового взаимодействия между участниками экономического кластера решаемы, если появляется субъект управления в виде государства. Государственные программы финансируют очень многие инновационные проекты, решая проблемы недостатка внутреннего финансирования на предприятиях. Государственный заказ способен создать ряд общих целей для всех участников кластера и стремиться к общей совокупной эффективности работы кластера. Юридический аспект государственного регулирования позволяет определить четкое деление финансовых и других ресурсов, а также распределение прибыли на основе договорных отношений.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бандилет, А. Трансакционный анализ вертикально-интегрированных связей в нефтяной отрасли / Анжелика Бандилет // ЭКОВЕСТ. – 2004. – № 4. – С. 152-178.
2. Бандурин, А. В. Деятельность корпораций / А. В. Бандурин. – М.: Буквица, 1999.